



価格競争無し!

特別
無料

利益確保と成約率アップの為の、

製造業自社製品販売戦略構築セミナー

- 簡単に新規開拓ができる方法
- 成約率の上がるプレゼン資料の作り方

教えます!

こんなお悩みをお持ちの営業・販促担当者の方へ

- ✓ 「自社開発製品の、売上げ/新規顧客獲得を伸ばしたい」
- ✓ 「競合との価格競争に巻き込まれたくない」
- ✓ 「値下げをしないで売りたい」
- ✓ 「訪問回数を少なく、技術の同行無しで、受注を取りたい」

3ステップで、売れる! 販売促進戦略を構築

強みの把握

顧客に響く!
メッセージ

伝わる!
販促ツール

3つのアップを!

売上げ ↑

成約率 ↑

利益 ↑

講師: 清水ひろゆき
中小企業診断士

外資系大手計測機器メーカーで
製品開発とマーケティングに従事。
高信頼性製品の設計手法と、実践的
マーケティング手法を経験する。
確かな技術力と、ビジネスセンスで
製造業の利益を生み出す力を向上させる
コンサルタントとして活躍中。

開催日時: 2016年 10月 6日(木) 14:30 ~ 17:30

開催会場: 東京都千代田区神田錦町3-21

千代田プラットフォームスクエア(本館) B1F 003

参加費 : 無料(初回開催につき)

定員 : 8名限定

セミナー内容: 「購買心理の法則」、実践的SWOT分析のコツなど

参加特典: 通常3万円の 90分間の **初回コンサルティングを無料**

申込み: info@at-consul.com 宛てにお名前、会社名をご連絡下さい。
或いは <http://at-consul.com/seminar> よりお申込み下さい。