

～売上げ/利益アップのための～

# 新商品開発リーダー養成講座

体験説明会 + 相談会

なぜ、売れる新商品を開発できないのか？

マーケティングの

失敗では無かった!

最大の理由は、

**開発リーダーの不在だ!!**

新商品開発を率いるリーダーとして必要な資質とスキル

## 技術・商品知識

- ・商品アイデアの発想
- ・価値向上/コストダウン

## プロジェクト運営

- ・目標設定/現状分析
- ・開発プロセス

## 熱意・やる気

- ・目標達成への意識づけ
- ・能力の活かし方/力の使い方

## マーケティング視点

- ・強みの抽出、顧客像の定義
- ・課題/潜在ニーズの掴み方

## コミュニケーション力

- ・リーダーシップ
- ・コミュニケーション手法

採用の厳しい中、今いる社員を  
**新製品開発を率いるリーダーに  
育成することが、  
生き残りと成長のための近道です!**

# 新製品開発リーダー養成講座 詳細

リーダーとして必要なスキルを学びながら…

## ① 新商品の事業計画を作成

- 御社課題に対応した新商品のアイデア出しと事業計画を作成します

## ② 全6日のグループワークにより新しい視点を習得

- 月1回の多様な業種/企業によるグループ討議を行います

## ③ 個別Webコンサル(月1回)、企業訪問による進捗フォロー

- 個別に理解度/進捗度を確認し報告、確実にゴールに到達します

○対象: 新製品開発で売上げ/利益をアップしたい経営者

○講座: 月1回 10:00~17:00

○開講: 11月下旬予定

○募集企業数; 6社 (最小催行数3社)

○開催場所: JR品川駅近くを予定

**受講終了後、そのまま  
新製品開発が始動できます!**

## 体験説明会 詳細

○体験説明会では、養成講座の一部を体験して頂きます

- ✓ 事業の3要素、効果的なSWOT分析、顧客の定義など
- ✓ グループワークによる、新しい視点

また、養成講座についての相談会も行います。

○開催日(3日とも同じ内容です。いずれか1日を選択下さい。)

- ✓ 10月15日(火) 18:15~20:45
- ✓ 10月30日(水) 14:15~16:45
- ✓ 11月14日(水) 14:15~16:45

○開催場所: 品川高輪倶楽部 JR品川駅徒歩3分

- ✓ 港区高輪2-25-22 高輪カネオビル8F

○参加費/定員: 10,000円/4名(先着順)

○申込み方法:

下記のホームページより、お申込み下さい。

<https://at-consul.com/seminar>

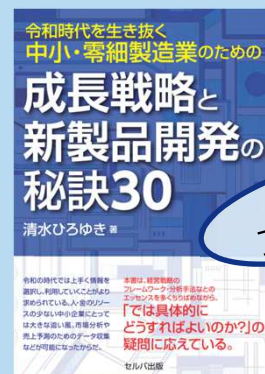


**まずは、体験説明会に  
ご参加ください!**

## 体験説明会 参加特典

講師 清水ひろゆき氏著書

中小製造業が実践可能な成長戦略と  
新製品開発に役立つ30の秘訣を解説



無料  
プレゼント

## 講師

高木正和氏 ヨクスル株式会社 代表取締役  
ゼロクレ(ゼロ・クレーム)コンサルタント  
(一社)大阪府異業種連携協議会 理事  
中小企業診断士、品質工学会評議員



京都大学大学院卒業後、電線メーカーに入社。導電性高分子・光ファイバー・レーザー及び医療機器開発に従事する。品質工学に取り組み、最短3ヶ月で新製品開発に成功、世界初の製造方法を実現させた。不良在庫の新たな販路開拓・新市場を作り出すなど同社・業界に大いに貢献した。製造業の技術開発でコンサルティングを展開するとともに、企業研修・セミナーも開催している。

清水ひろゆき氏 アットマーク・コンサルティング合同会社 社長  
ものづくり利益力向上コンサルタント  
中小企業診断士、VEスペシャリスト、応用情報処理技術者



静岡大学大学院卒業後、外資系大手計測機器メーカーに入社。半導体向け高精度計測機器の設計開発に従事、高信頼性の機器開発に貢献する。マーケティングとしても製品企画・販売促進を担当、米国地域の売上げの60%アップに貢献。目的思考・使用者優先思考で新製品開発や品質向上のコンサルティングを行う。著書:「令和時代を生き抜く 中小・零細製造業のための 成長戦略と新製品開発の秘訣30」(セルバ出版)

【問い合わせ先】

アットマーク・コンサルティング合同会社 ☎090-1265-1500 ✉seminar@at-consul.com